

LeanOn Company 公司简介

行 业	IT、商务	领 域	AI、平台
地 址	韩国京畿道安养市	官方网站	-
代表人	KIM YOUNGJIN	成立日期	2021. 04. 19
企 业 介 绍	LeanOn Company 是一家以 AI 算法为核心底座的全球商务匹配专业服务商，为境内外企业合作对接、韩国企业的全球市场拓展提供支持撑。 公司携手公共机构、地方主管部门与民营企业，承接服务海外拓市考察团、出口洽谈会、招商引智、企业匹配、加速孵化等多个 B2B、B2G 项目。 目前，公司已沉淀约 16,000 家韩国本土企业和超 12 万条境外采购商数据资源，同时持续迭代构建商务对接专属自有数据库。 公司提供企业挖掘、采购商匹配、市场调研、洽谈会运营、投融资对接，以及合同签署后的跟进管理等海外市场拓展全流程闭环服务，拥有深厚的国际商务项目运营经验。 当前，公司正在研发深度融合企业关联数据与 AI 技术的商务匹配平台，通过对交易数据的解析，为企业推送高适配度的合作伙伴，并提供商务洽谈全提效的支撑服务。面向未来，公司将发展成为链接韩国与境外企业跨国商务平台，打造可持续国际化产业合作新生态。		
主 要 产 品 信 息	LeanOn Company 的核心产品是一款 AI 驱动全球商务匹配与协同平台，为企业间交易、海外市场拓展提供一体化解决方案。 平台依托企业数据、产业资讯与交易记录的分析，向市场主体精准推送高适配度的合作方与采购商，同时支持企业完成从商务洽谈到合同签署的全流程系统化管理服务。 平台核心功能覆盖企业查询、AI 企业匹配、采购商挖掘、洽谈日程调度、磋商辅助支撑、合同进度管控及跟进管理等全场景模块。 除此之外，平台可对全链路交易过程中沉淀的数据进行研判，识别交易风险因子，智能输出定制化磋商策略与后续合作方案，全方位提升企业交易的最终成单转化率。 面向公共机构端，可实现对参与企业的洽谈成效与成果的高效管控；面向企业用户，平台可支撑其更体系化地推进海外市场布局、挖掘新交易伙伴与拓展全球合作网络。 后续，公司将持续迭代升级 AI 驱动自动匹配与磋商辅助能力，将平台打造成为赋能企业间全球合作的数据驱动型商务枢纽平台。		
意 向 合 作 模 式	LeanOn Company 拟与中国地方政府及公共机构开展合作，建立扩大中韩企业间产业合作与商务交流的联合协作机制。 公司建议中国政府及相关机构提供当地产业园区、企业、投资机构及相关机构的网络资源，LeanOn Company 则负责韩国企业挖掘、企业对接、洽谈会运营及项目运营。同时推进双方联合策划、运营分行业企业对接、出口洽谈会、投资推介会、初创企业交流、产业考察及技术合作项目等活动，可创出务实成果。 LeanOn Company 依托 AI 驱动企业匹配系统，对企业所属产业领域、技术能级、合作诉求等进行深度研判，为双方推送高适配度合作主体；在洽谈结束后，提供全周期的谈判、签约落地及后续跟进管理支撑。 此外，公司基于企业交互沉淀的数据，可实现对洽谈成效、合作进度及签约成果系统性管控，提供可持续分析项目落地成效的长效运营机制。通过于此，LeanOn Company 致力于构建中韩两国企业间的可持续协作网络，扩大双边贸易、跨境投资与技术协同的合作规模，持续赋能两国企业全球化竞争力的提升。		