



Card # 001

The Embassy of Pakistan in Beijing in collaboration with the Board of Investment,
Government of Pakistan cordially invites Mr/Ms. _____
to attend

Pakistan China Animal Fodder, Fruits, Vegetables Processing B2B Matchmaking Meeting

on

Tuesday, 26 November 2024 at 09:00 AM

Venue: Ball Room No. 1, Beijing Marriott Hotel Northeast Basement 2,
26 A Xiao Yun Road, Chaoyang, Beijing, China

This meeting is the third in a series of sector-specific B2B match making meetings aimed at fostering joint ventures and investment partnerships between Pakistani and Chinese companies, with a particular focus on the animal fodder and fruits and vegetables processing sectors.

Animal Fodder Sector: The animal fodder sector in Pakistan has demonstrated significant profitability, driven by abundant availability of raw materials and favorable tax and export incentives. Pakistan's climate is well-suited for this industry, with maize production growing at a rate of 12% between 2017 and 2022. The country has robust production capacities for wheat, maize, sugarcane, rice, and poultry meal. In 2022, Pakistan produced approximately 480,000 tons of rapeseed and 256,000 tons of millet, while the local poultry feed market is valued at nearly USD 2 billion. Additionally, Pakistan's cereal meal and pellet production has grown by over 44%. Expert analysis suggests that Chinese companies can gain a margin of 3.6 percentage points by entering joint ventures with Pakistani firms.

Fruits and Vegetables Processing: Pakistan cultivates fruits and vegetables on 982,886 hectares of land. The top five export categories in this sector include fruit juices, processed vegetables, pickled foods, processed fruits and nuts, and jams. With more than 35 types of vegetables and over 30 varieties of fruits, Pakistan also contributes 27% of its share to value-added manufacturing. In recent years, the sector has attracted substantial foreign direct investment (FDI).

There are over 700 cold storage units in Pakistan, and the annual vegetable yield stands at 15 million tons. Despite these strengths, processed food currently represents only 6% of the country's total food exports, indicating a significant potential for growth. Research shows that Chinese companies can achieve a 4.6% margin by forming joint ventures with Pakistani companies in this sector.

Incentives by the Government of Pakistan:

Tax exemptions	Operational efficiencies and incentives	Incentives for foreign investors
<ul style="list-style-type: none">● Income tax Exempted● 5–10 years tax holidays on processing, packaging and cold storage facilities.● Reduced sales tax as low as 5% on production of agricultural equipment such as tractors and irrigation systems	<ul style="list-style-type: none">● Low-cost skilled labour along with subsidized fertilizers, seeds and pesticides● Exporters receive refunds on import duties paid on raw material● Export rebates given● Reduced tax and duty free imports for value added exports	<ul style="list-style-type: none">● 100% cap on foreign equity allowing for maximum control and seamless remittance of profits and dividends● Zero tariffs on Plant and Machinery Equipment (PME) imports● Raw materials for animal fodder are easily available in Pakistan.

The meeting will feature presentations, networking opportunities, and individual B2B meetings to encourage meaningful business collaboration between companies from both nations. The event will be inaugurated by leaders from both countries, and several prominent Pakistani companies from the animal fodder, fruits, and vegetable processing sectors will be in attendance. Profiles of these companies are enclosed.

Additionally, preliminary program is attached. It will provide an excellent platform to explore new business opportunities and investment prospects in Pakistan's animal fodder and fruits and vegetables processing sectors.

We look forward to your participation in this critical initiative to strengthen business and investment cooperation between Pakistan and China.

RSVP		
Embassy Contacts	Ms Ying	18612936659
	Ms. Julie Lan	18612369292
	Ms. Lene LI	15652863038
Dress code	Formal/National	
Note: Please present this invitation card and ID card/passport on arrival. Please arrive latest by 08:30 for registration		

**PRELIMINARY PROGRAM FOR PAKISTAN CHINA B2B
MATCHMAKING MEETING ON ANIMAL FODDER AND
FRUITS AND VEGETABLES PROCESSING, BEIJING**

Tuesday, 26 November, 2024

**Venue: Ball Room No. 1, Beijing Marriott Hotel Northeast basement 2,
26 A Xiao Yun Road, Chaoyang, Beijing China**

Time	Agenda
08:15 hrs	Arrival and Registration
	Session I: Inaugural Session
09:00-09:10 hrs	Welcome remarks by H.E Khalil Hashmi, Ambassador of Pakistan to China
09:10-09:20 hrs	Address by Senior Chinese Official (TBC)
09:20-09:35 hrs	Presentation by BOI/TDAP on Investment Potential in Animal fodder, fruits and vegetables processing sectors in Pakistan
09:35-09:40 hrs	Introduction to B2B meetings
09:40 - 09:45 hrs	Group Photo
09:45 - 10:00 hrs	Tea Break
	Session II: B2B Meetings
10:00-12:30 hrs	Individual B2B meetings between Pakistani and Chinese companies
12:30 - 14:00 hrs	Lunch (served in the meeting hall) while B2B Meetings continue
14:00 - 1630 hrs	Continued B2B Meetings
16:30 - 1650 hrs	MOU Signing and Announcements
16:50 - 17:00 hrs	Session III: Concluding Session
	Concluding Remarks by H.E Khalil Hashmi, Ambassador of Pakistan to China



Card # 001

巴基斯坦驻华大使馆与巴基斯坦投资委员会及巴基斯坦政府

诚挚邀请_____先生/女士参加

中国-巴基斯坦 动物饲料、水果、蔬菜加工 B2B 会议

(北京)

于

2024 年 11 月 26 日星期二上午 9:00

地点: 北京海航大厦万豪酒店 1 号宴会厅

(北京市朝阳区小云路 26 号 A)

这次活动是专门针对特定行业的一系列 B2B 对接会议的第三场，目的是为了加强中巴两国企业在动物饲料和果蔬加工领域的合作和投资伙伴关系。

动物饲料领域：巴基斯坦的动物饲料领域因为原材料供应充足和税收出口政策优惠，展现出了很好的盈利前景。这个国家的气候条件特别适合发展这一行业，2017 年到 2022 年间，玉米产量的增长率达到了 12%。巴基斯坦在小麦、玉米、甘蔗、水稻和家禽饲料的生产上有很强的能力。2022 年，巴基斯坦生产了大约 48 万吨的菜籽和 25.6 万吨的小米，当地的家禽饲料市场价值接近 20 亿美元。而且，巴基斯坦的谷物粉和颗粒饲料产量增长超过了 44%。专家分析认为，中国企业如果与巴基斯坦企业合作，可以提升 3.6 个百分点的利润率。

果蔬加工：巴基斯坦在 982,886 公顷的土地上种植果蔬。这个领域的前五大出口产品包括果汁、加工蔬菜、腌制食品、加工水果和坚果以及果酱。巴基斯坦有超过 35 种蔬菜和 30 多种水果，对增值制造业的贡献达到了 27%。近年来，这个领域也吸引了不少外国直接投资。

巴基斯坦有 700 多个冷库，年蔬菜产量达到了 1500 万吨。尽管如此，加工食品在国家总食品出口中的比重只有 6%，这显示了很大的增长空间。研究显示，中国企业与巴基斯坦企业合作，在这一领域可以提高 4.6 个百分点的利润率。

巴基斯坦政府的激励政策：

税收减免

- 所得税豁免
- 加工、包装和冷藏设施享受 5-10 年的税收假期
- 农业设备（如拖拉机和灌溉系统）的生产销售税降至 5%

运营效率和激励措施

- 提供低成本的熟练劳动力，以及补贴的肥料、种子和农药
- 出口商对原材料支付的进口关税可获退税
- 提供出口退税
- 对增值出口实行降税和免税进口

针对针对外国投资者的激励措施

- 允许 100% 外资控股，以实现最大程度的控制权和利润及股息的无缝汇回
- 对植物和机械装备（PME）的进口实行零关税
- 在巴基斯坦，动物饲料的原材料容易获得

这次会议将包括演讲、网络交流机会以及个别的 B2B 会议，以鼓励两国公司之间有意义的商业合作。活动将由两国领导人揭幕，并将有几家来自动物饲料、水果和蔬菜加工行业的知名巴基斯坦公司出席。这些公司的资料附在后面。

此外，初步的日程安排已经附上。它将提供一个极好的平台，以探索巴基斯坦动物饲料和水果蔬菜加工行业的新商业机会和投资前景。

我们期待您的参与，这是加强巴基斯坦和中国之间商业和投资合作的重要举措。

RSVP（请扫码）

巴基斯坦驻华使馆联络人

Ms Ying 18612936659

Ms. Julie Lan 18612369292

Ms. Lene Li 15652863038

着装要求：请着正装/民族服饰

注：请在到达时携带邀请函和身份证/护照；最迟于 9:00 前到达登记

中巴动物饲料和果蔬加工 B2B 配对会议的初步日程

2024 年 11 月 26 日，星期二

时间	日程
08:15	抵达和登记
开幕式	
09:00-09:10	巴基斯坦驻华大使卡里尔·哈什米致欢迎词
09:10-09:20	高级中国官员致辞（待定）
09:20-09:35	巴基斯坦投资委员会（BOI）/贸易发展局（TDAP）将就巴基斯坦在动物饲料、水果和蔬菜加工行业的投资潜力致辞
09:35-09:40	B2B 会议介绍
09:40 - 09:45	集体合影
09:45 - 10:00	茶歇
B2B 会议	
10:00-12:30	巴基斯坦和中国公司之间的 B2B 会议
12:30 - 14:00	午餐（在会议厅内供应）， B2B 会议继续
14:00 – 16:30	继续 B2B 会议
16:30 – 16:50	MOU 签署和公告
16:50 – 17:00	闭幕式
	巴基斯坦驻华大使卡里尔·哈什米致欢迎闭幕词



果汁和花蜜的关键行业机会；果酱、泡菜和农场种植的西红柿

1	果蔬景观	<ul style="list-style-type: none"> >35种植菜，>30种水果，>25个规模化食品加工单位，增值制造业份额27%；2012年至2018年，该行业产生了2.23亿美元的外国直接投资
2	主要出口	<ul style="list-style-type: none"> 982886公顷的水果和蔬菜种植土地；前五大出口类别包括果汁、加工蔬菜、腌制食品、加工水果和坚果以及果酱
3	产量	<ul style="list-style-type: none"> 2028年，货架稳定的水果和蔬菜销售额将增长12%，达到2160万美元 预计到2028年，加工水果和蔬菜产量将增长4%
4	与基准相比的性能	<ul style="list-style-type: none"> 约700个冷藏单元，加工食品出口份额为6%，每年蔬菜产量为1500万吨；与越南、印度尼西亚、印度和孟加拉国的基准相比，整体潜力更高或相当
5	合资企业可行性和尽职调查	<ul style="list-style-type: none"> 如果在巴基斯坦成立合资企业，其利润率有望提高4.6个百分点，其中大部分来自劳动力和原材料成本优势 巴基斯坦的规模化和盈利公司，如National Foods、Shezan、Mitchells和瓶装制造商Ikhhar Ahmed&co.，其产品组合与中国同行相匹配

关税使中国运营商的净利润率减半以上；巴基斯坦利润率有望提高约4.6个百分点



由于原料供应充足以及关键的税收和出口激励措施，动物饲料行业正在增长并盈利



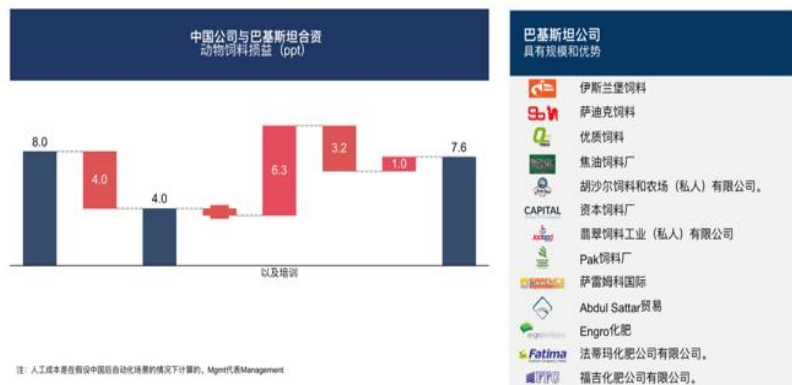
4

整合端到端价值链的关键行业机会，特别是生产添加剂和补充剂

1	生态系统变量	气候适宜：2017-22年间玉米产量增长12%；小麦、玉米、甘蔗、大米和禽肉生产能力强；收益率显著提高
2	国内市场	2021年，当地家禽饲料市场规模接近16亿美元；行业运营效率提高的迹象，2016年至2021年净利润率提高了3%以上
3	原材料	2022年，巴基斯坦生产了近48万吨油菜籽和25.6万吨小米；2017年至2022年，巴基斯坦的玉米产量以11.5%的速度增长
4	出口能力	巴基斯坦的谷物和饲料出口在过去几年中呈增长趋势，2017年至2022年以约44%的速度增长；2021年，分配给动物饲料的谷物份额超过20%
5	合资企业可行性和尽职调查	如果在巴基斯坦成立合资企业，其利润率有望提高3.6个百分点，其中大部分来自劳动力成本优势 巴基斯坦的Jadeed Feeds、Pak Feeds、伊斯兰堡Feeds等规模化、盈利的公司，其产品组合与中国同行相匹配

5

关税使中国运营商的净利润率几乎减半；巴基斯坦利润率有望提高约3.6个百分点



6

动物饲料行业



优质饲料Quality Feeds

<https://www.qfi.com.bd/>

重点联系人: 哈姆扎·萨罗斯先生 联系方式: 92333-5582522

电子邮箱: info@quality.com.pk

公司概述



1998
成立年份



80
员工人数

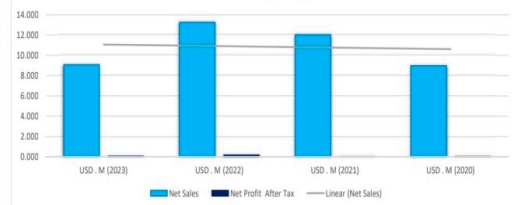
- Quality Feeds成立于1998年, 旨在为其姊妹公司 (Quality Poultry Breeders) 提供最高品质的饲料。凭借在行业中的声誉以及客户需求, Quality Feeds于2000年开始以每小时10公吨的产能商业化销售饲料。
- 2018年, 公司扩大了产品线, 增加了乳业饲料。由于需求激增, 现有的工厂进行了扩建并迁移到新地点, 设计产能达到每小时45公吨, 这得益于三条生产线的帮助, 其中一条生产线专门用于祖代、育种和乳业饲料, 其他生产线用于肉鸡饲料。

姊妹公司



Description	USD . M (2023)	USD . M (2022)	USD . M (2021)	USD . M (2020)
Net Sales	9.082	13.264	12.032	8.988
Gross Profit	11.026	0.739	0.624	0.469
Operating Profit	0.273	0.290	0.144	0.123
Profit Before Tax	0.209	0.292	0.151	0.113
Net Profit After Tax	0.074	0.193	0.026	0.040

Profitability Analysis



优质饲料

(2 / 2)

主要产品

Main 主要产品



For laying hens
用于产蛋的母鸡



For broiler growing
用于肉鸡生长

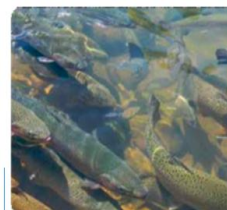


For milk production in cattle
用于奶牛的牛奶生产



For meat production in cattle
用于肉牛的生产

Future 未来产品



For fish
用于鱼类



For pets including dogs and cats
用于包括狗和猫在内的宠物



萨迪克饲料 Sadiq Feeds

(1 / 2)

<http://sb.com.pk/>

Sadiq Feeds

主要联系人: 纳伊姆 海德先生 联系方式: 92321-9540720

电子邮箱: mail@sadiqfeeds.com

公司概况



1980
成立年份



817
员工人数

- Sadiq Group 是巴基斯坦领先的家禽公司之一，是禽业中最杰出的集团之一，它坚定地植根于其核心价值观：产品完整性和消费者满意度。
- 作为这家禽业的先驱，已故的萨迪克博士培育了这个无与伦比的品牌，该品牌现在由他的家族领导，并为家禽行业贡献了超过50年的力量。

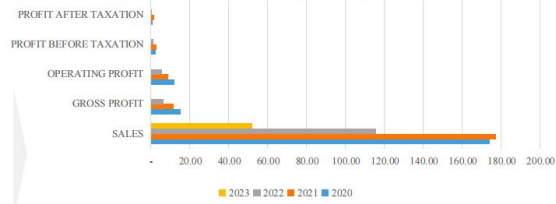
发展和亮点



饲料厂生产能力：每小时130公吨（每天2600袋饲料）。储存能力：56个筒仓（1个筒仓 * 4134.28公吨）总数量为231,520公吨。
储存仓库4：73,000公吨（总面积433,843平方英尺）。
蛋鸡场和育种鸡场的容量：2,200,000只鸟。



有机肥料：40公吨/天
蛋托厂：100,000单位/天
种子溶剂厂：600公吨/天
食用油和澄清黄油精炼厂：550公吨/天



项目	USD M (2023) Pkr. 280/\$	USD M (2022) Pkr. 241/\$	USD M (2021) Pkr. 180/\$	USD M (2020) Pkr. 162/\$
净销售额	52.04	115.69	177.15	173.79
毛利润	-	6.74	11.80	15.33
营业利润	-	5.70	8.96	12.35
税前利润	-	1.38	2.93	2.56
税后净利润	-	0.51	1.58	0.93



萨迪克饲料

(2 / 2)

Sadiq Feeds

产品类别	产品组合					
肉鸡饲料	肉鸡初饲	肉鸡终饲	肉鸡预初饲	肉鸡生长饲料	肉鸡终饲特别版	
肉鸡高密度饲料	肉鸡初饲	肉鸡终饲	肉鸡预初饲	肉鸡生长饲料		
蛋鸡饲料	雏鸡初饲	蛋鸡雏鸡生长饲料	蛋鸡黄金生长饲料			
SB 鸡蛋	SB 超级鸡蛋	SB 蛋黄金				

Prices shown are averages for various SKUs in the category



贾迪德饲料工业私人有限公司 (Jadeed Feed Industries (Pvt) Limited)

<https://jadeedgroup.com/>

主要联系人: 里亚兹先生

联系方式: 92300-5298517

电子邮箱: mail@jadeedgroup.com

公司概况



2005
成立年份



5,500
员工人数

Jadeed Group 是巴基斯坦领先的家禽育种、饲料制造、油料提取和鸡蛋出口公司，被认为是该国最大的育种公司之一。Jadeed Feeds Industries (Pvt.) LTD. 是巴基斯坦最大的完全一体化的家禽公司。

发展与亮点



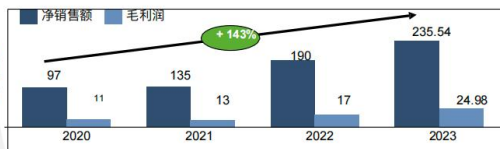
- 2005年 - Jadeed Farms (Pvt.) Limited 在Khanewal建立了肉鸡舍和一个小孵化场。
- 2010年 - Jadeed Feeds Industries (Pvt.) Limited 开始生产家禽饲料，产能为每小时60公吨。
- 2012年 - Jadeed GP Farms (Pvt.) Limited 与美国Aviagen公司签订了独家进口和分销世界上最著名的祖代品种Ross 308的协议。



- 2016年 - 在Shahkot建立了第二个饲料厂，这是巴基斯坦最大的饲料厂之一，安装的产能为每小时120公吨。
- 2019年 - Jadeed Oil Extraction (Pvt.) Limited 在Khanewal建立了溶剂提取工厂，日提取能力为500公吨，以及日加工能力为100公吨的炼油厂。

净销售额 & 毛利润增长

USD Mn, 2020-2023



项目	USD M (2023)	USD M (2022)
净销售额	235.54	190.35
毛利润	24.98	17.10
营业利润	17.45	11.71
税前利润	9.12	7.95
税后净利润	5.99	5.41



产品类别

产品组合

肉鸡	50 KG 肉鸡生长饲料 USD 27-28	50 KG 肉鸡初饲 USD 28-29	50 KG 肉鸡终饲 USD 27-28
蛋鸡	50 KG 蛋鸡生长饲料 USD 24-25	50 KG 蛋鸡初饲 USD 24-27	50 KG 蛋鸡终饲 USD 24-25



福吉食品——丰成长Fauji Foods – Fongrow

<https://fongrow.com/>

主要联系人: 苏海卜·扎希德

联系方式: 92326-8052673

电子邮箱: contact@fongrow.com

公司概况

2015
成立年份

- Fauji Foundation 是巴基斯坦最大的商业集团之一。Fongrow (成立于2022年) :
- Fongrow (Private) Limited 是Fauji食品垂直业务的一部分, 拥有多样化的产品范围, 包括饲料——玉米青贮、罗得草和苜蓿草的干草和草颗粒, 以及芝麻和辣椒。

发展与亮点

在南旁遮普地区建立了大规模的企业农业, 覆盖约5000英亩的农田, 专注于高品质、高产量、智能化和机械化的农业生产。

开发了种子研究与开发的卓越中心。

通过部署机械化农业技术和中心支轴灌溉系统, 实现了精准农业和畜牧业养殖以及资源保护。

FFL 净销售额增长
USD Mn, 2020-2023



福吉食品

项目	USD M (2023)	USD M (2022)
净销售额	71	55



福吉食品——丰成长

(2/2)

产品类别

产品组合

饲料 (干草、草颗粒/青贮 / 粗饲料)		苜蓿		罗得草		青贮 - 玉米								
油籽和谷物		油菜籽		芥菜籽		芝麻		向日葵籽		大豆		小麦 & 大麦/燕麦		甜玉米
其他		棉花		麻类		甘蔗		土豆		牲畜				

水果和蔬菜区



福吉食品

网址: <https://www.faujifoods.com/>

协调人: 索海布·扎希德; 联系电话: 03268052673; 电邮: sohaib.zahid@faujifoods.com

1/3

公司概况



2015
成立年份

- Fauji基金会是巴基斯坦最大的商业集团之一。
- Fauji Foods Limited是Fauji Food Vertical的一部分, 产品范围多样化, 包括乳制品、谷物、甜点、面食、冷冻和冷冻肉/牛肉、冷冻薯条、冷冻水果和蔬菜。
- Fauji食品垂直业务还包括农业部门发展和企业农业。

发展及重点

向全球出口冷冻和冷藏产品, 包括海湾合作委员会、乌兹别克斯坦、马来西亚、英国、美国、澳大利亚和俄罗斯

建立大型企业农场, 拥有约5000英亩农业用地 (位于旁遮普省南部), 用于高品位、高产、智能和机械化耕作

供应给国际公司和当地食品连锁店, 包括肯德基, 麦当劳, 联合利华, 蒂姆霍顿, 赛百味等。

FFL净销售额增长

百万美元, 2020-2023



福吉食品

项目	百万美元(2023)	百万美元(2022)
净销售额	71	55



福吉食品旗下产品

2/3

产品类别

产品组合 (产能)

乳品	 UHT牛奶 (Tetra) 700吨/天	 UHT牛奶 (Ecolean) 700吨/天	 奶酪 5吨/天	 黄油 9吨/天
薄片和甜点	 片状谷物 2吨/天	 巧克力涂层麦片 1吨/天	 粥 5吨/天	 甜点及其他 1吨/天
冷冻/冷藏	 牛肉 85吨/天	 羊肉 15吨/天	 IQF水果和蔬菜 6500-12,000吨/年	 IQF薯条 23,000吨/年



热门行业群体

网址: <https://www.populargroup.com.pk/>

协调人: Imam Uddin Shaqueen先生; 联系电话: 03008238000; 电邮: chairman@populargroup.com.pk

公司概况



成立年份: 1971年



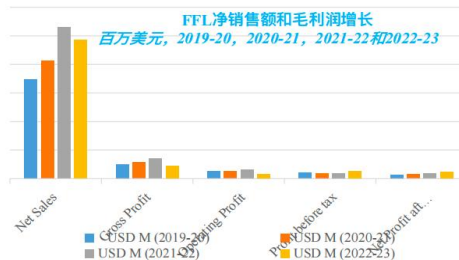
员工人数: 3500人

描述:

自1971年以来, 他们一直是巴基斯坦最进步的商业结构之一, 业务遍及各行各业。
大众集团主要从事不同行业的产品、果汁、纺织品、安全火柴及其他产品的制造、服务、贸易及出口。

发展及重点

这个受欢迎的团体全心全意地欢迎多样性。无论是冒险进入更新的行业和产品线, 还是跨职能部门获取和留住最优秀的人才, 以及在不同的业务类别中实现智力和技术进步...我们相信在我们所做的一切中达到最高的质量标准。



项目	美元百万 (2019-20)	百万美元 (2020-21)	百万美元 (2021-22)	美元百万 (2022-23)
净销售额	69.62	82.53	105.94	97.03
毛利	10.14	11.34	14.10	8.98
营业利润	5.14	5.16	6.60	3.22
除税前溢利	4.12	3.89	3.72	5.44
税后净利润	2.84	3.04	3.49	4.93



福吉食品相关的业务

3/3

消费者业务



福吉食品

乳品
果汁
谷物
意大利面



Fauji新鲜冷冻

冷冻水果
冷冻蔬菜
冷冻薯条
冷冻准备烹饪

客户与认证



农业与农业



福吉肉

牛肉和羊肉尸体 (冷藏和冷冻)
带骨肉和去骨肉 (冷藏和冷冻)
内脏 (冷藏和冷冻)



丰格罗

玉米
油料种子
油葵、大豆
葵花、芝麻
苜蓿
罗德斯草
棉花和小麦

出口市场和认证



麦干果

网址: <https://makdryfruits.com/>

协调人: Faisal Paracha先生; 联系电话: 03008277738; 邮箱: faisalparacha50@gmail.com

公司概况



2021
成立年份



80
员工人数

巴基斯坦最大的在线干果销售公司。它们还从印度尼西亚和越南出口到包括巴基斯坦在内的其他12个国家

发展及重点

他们最大的出口机构在印度尼西亚, 出口额约为800万至900万美元。

- 印度尼西亚公司 (PT paracha impex)
- 越南公司 (绿星资源)
- 迪拜公司 (paracha traders)



国际跨国公司集团

网址: <https://imgcglobal.com.pk/>

协调人: 谢赫·阿姆贾德·拉希德; 联系电话: 03008236450; 邮箱: imgcglobalpakistan@gmail.com

公司概况



1985
成立年份



1200以上
员工人数

IMGC全球（私人）有限公司是该地区向国际非政府组织提供救济、恢复和重建项目物资的主要参与者之一。集团在向联合国和跨国组织供应食品方面赢得了极高的声誉，并为红十字与红新月联合会、世界粮食计划署等在世界各地采购的食品包裹提供了主要贡献。客户总数为98家，全球美国高达3亿美元。

FFL净销售额和毛利润增长
百万美元，2020-2023

IMGC集团是唯一一家在三个省拥有工厂的集团，品牌销售额约为120,000公吨，除经销商和经销店外，还拥有由300多家分销商组成的全国忠诚分销商网络。IMGC集团目前年收入超过200亿卢比，年盈利能力约为8亿卢比

发展及重点

IMGC集团是一家领先的酥油和食用油食用油制造商，拥有优质品牌“马莎”，由3个单位支持，即。

- KPK省瑞谢拉联合工业有限公司。该单元建于1963年，占地65英亩。1992年被集团收购。马莎是KPK省领先的酥油/油品牌。
- 哈菲兹酥油&通用磨坊木尔坦省旁遮普省自1994年以来与马莎和哈菲兹品牌。
- 石油世界（私人）有限公司成立于2011年，拥有巴尔卡特和马莎品牌的最新进口炼油厂和设备。在卡拉奇的卡西姆港。收购毗邻的额外土地，用于扩建棕榈油产品和溶剂提取工厂。
- 联盟纺织厂有限公司位于旁遮普省杰赫勒姆，占地115英亩。项目正在部分改造成住宅和商业项目。



国家食品有限公司

网址: <https://www.nfoods.com/>

协调人: 拉菲克先生; 联系电话: 0300825437; 邮箱: Naeem.sadiq@nfoods.com

公司概况



1970
成立年份



929
员工人数

- 早在20世纪70年代，创始人就设想了一个具有前瞻性思维的组织，并向公司灌输了强烈的价值观，当时只有少数公司有设定这些基准的愿景。这些是国家食品公司赖以生存和发展的理念。
- 通过建立可靠的品质，National Foods旨在成为巴基斯坦国内外公认的领导者。
- 关注客户需求，为客户提供符合国际及本地标准的优质产品。

发展及重点

- 在亚马逊上推出电子店面，使在线商店变得简单。
- 全国碎泡菜咖喱粉介绍。
- 在亚马逊、沃尔玛、eBay上推出电子商务门户网站，并在美国和加拿大推出自己的店面。
- 50周年庆典，开启新愿景与使命。
- 配方混合物的包装改造。
- 推出优质厚果酱。

FFL净销售额和毛利润增长

百万美元，2020-2023

	Note	2023	2022
(Rupees in '000)			
Sales	25	29,602,876	26,643,562
Cost of sales	26	(19,360,522)	(17,875,438)
Gross profit		10,242,354	8,768,124
Selling and distribution costs	27	(5,642,096)	(5,197,846)
Impairment losses on investments	101	(18,198)	(11,768)
Administrative expenses	28	(1,865,221)	(1,381,678)
Other expenses	29	(277,976)	(283,732)
Other income	30	884,472	678,479
		3,323,335	3,076,155
Finance costs	31	(621,391)	(180,368)
Profit before taxation		2,701,944	2,895,787
Taxation - net	32	(513,904)	(676,858)
Profit for the year		2,188,040	2,218,929
Other comprehensive income: Items that will not be reclassified to statement of profit or loss			
Reversal of impairment benefit liability (loss) / gain		(11,493)	394
Related income tax credit		4,482	(115)
		(7,011)	280
Total comprehensive income		2,181,029	2,218,929
(Rupees)			
Earnings per share - basic and diluted	53	9.39	9.42